

EINES

Antoni Porras

AUTOR DEL LLIBRE 'NET... QUÉ?! NETWORKING PARA TODOS'

“A internet es parlarà de nosaltres tot i que no vulguem ser-hi”

FRANCESC MUÑOZ
BARCELONA**Què són els sis graus de separació?**

Els sis graus és una teoria que diu que tots els habitants d'aquest planeta estem molt més connectats del que no ens pensem. Enllaçant persones que es coneixen pots arribar a relacionar dos individus, per lluny i diferents que siguin, amb un màxim de sis vincles.

Ho ha comprovat?

En el meu llibre explico la meua experiència a sis ciutats de món on he fet diverses experiències de *networking*. La base del *networking* és aquesta alta interconnexió entre persones, que amb les noves tecnologies ha fet una ecllosió.

Amb les xarxes socials?

Les xarxes socials et poden ajudar molt si ets emprenedor o empresari i vols cercar clients, proveïdors, contactes, *partners*, finançament, inversors, informació, coneixement... Hi ha una nova democràcia digital. Però és molt important combinar totes noves eines i habilitats *online* amb les *offline*.

No són una moda?

Les xarxes socials no són una moda. Fa quatre anys Facebook tenia uns 40 milions d'usuaris, ara en té més de 500 milions. Això és una autèntica revolució. Els canals de comunicació han evolucionat, estem en un nou paradigma, en un nou canvi d'escenari.

Aleshores no tenim cap més remei que ser-hi.

Però no per resignació, sinó per convenciment. L'*online* és brutal perquè et dona una capacitat de comunicació que fins fa no gaire no podíem ni sospitar. Però no podem entrar en aquest món sense un



Antoni Porras. ARXIU

“
Encara hi ha gent que rebutja Facebook quan hi ha més de 500 milions d'usuaris

pla, sense una estratègia que no només ha de ser *online*, sinó també en el món real.

L'altre dia em van invitar a assistir a un speednetworking...

L'*speednetworking* és d'una manera dinàmica, divertida, afectiva i molt ràpida de fer molts contactes en poc temps. El que és molt important és que t'ajuda a desenvolupar les teves habilitats mentals, perquè tens pocs minuts per comunicar el teu missatge. Prové de la comunitat jueva, que tenia l'*speed dating* per posar en contacte els seus membres.

Es pot ser molt hàbil a internet i molt poc en el cara a cara?

Això succeeix, i també a

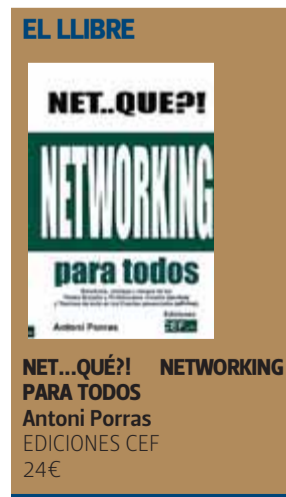
l'inrevés. Un pla de *networking* hauria d'equilibrar l'*online* i l'*offline*. No és bo que estigui descompensat. Al final l'objectiu és poder ser competitiu.

Ens preocupa la nostra identitat digital?

El cert és que, ho vulguem o no, es parlarà de nosaltres. Hi ha gent que ha decidit no ser present en les xarxes socials perquè diuen que això no els afecta. Però s'està demostrant que la gent parlarà de nosaltres. Fins i tot es produeixen suplantacions de personalitat. Has de saber detectar tot això. Una identitat digital és molt important, però no significa exclusivament tenir un perfil en una xarxa social o professional, és també la teva pàgina web, el teu bloc, si tens un canal de fotografia, o de vídeo, hi ha empreses que tenen canal de televisió. Amb la identitat digital 2.0 es tracta de reunir tots aquests perfils i treure'n profit.

Els professionals i les pimes catalanes n'estan traient profit?

Malauradament no som actius, som més aviat reactius, quan veiem que no hi ha més remei, aleshores ens hi posem. Per exemple, encara hi ha gent que qüestiona el Facebook, quan és una realitat consolidada.



CONSULTORI FISCAL

LA VENDA DELS LOCALS I L'IVA

És obligatòria l'emissió d'una factura per la venda d'un local si el comprador vol deduir-se l'IVA en la seva liquidació mensual o trimestral?

L'exercici del dret a la deducció de l'IVA per les empreses requereix del compliment del requisit formal d'estar en possessió del document justificatiu del dret, entenent com a tal, entre d'altres, la factura original expedida per qui realitzi el lliurament. El document que no compleixi tots i cadascun dels requisits no justificarà el dret a la deducció, llevat que se'n produeixi la corresponent rectificació. La raó és evitar abusos jurídics de les persones que es considerin amb dret a la deducció, per la qual cosa aquests requisits formals han de ser exigits de manera precisa. Llavors, si a la venda d'un local social on el comprador suporta un IVA de l'adquisició el venedor no emet la corresponent factura, valdrà l'escriptura com a document justificatiu? L'administració no es posa d'acord en aquest cas i, mentre que el Tribunal Su-

prem (en sentència de 8 de novembre de 2004), el Tribunal Superior de Justícia de Madrid (en sentència de 28 de juny de 2010) i el Tribunal Superior de Justícia de València, es pronuncien a favor que l'escriptura sigui un document vàlid de deducció de l'IVA corresponent, el Tribunal Econòmic i Administratiu Central (TEAC) sosté exactament el contrari i obliga a la possessió d'una factura per poder justificar la deducció de l'IVA per part del comprador de l'immoble, ja que entén que no inclou tots i cadascun dels requisits que ha de tenir un document justificatiu per poder permetre la deducció de l'IVA suportat.

En conclusió, i tenint en compte, la falta d'acord per part de la mateixa administració, jo recomanaria en tots els casos sol·licitar la factura al venedor per poder-nos deduir l'IVA corresponent.

CONTESTA ORIOL LÓPEZ I VILLENNA
ASSESSORIA ASFEM

CONSULTORI SOBRE FORMACIÓ

AJUTS PER A ACCIONS FORMATIVES

Com puc aconseguir ajuts per al finançament de les accions formatives que desenvolupem a la nostra empresa?

Actualment, segons la regulació vigent, la seva empresa i els seus treballadors disposen de dos mecanismes diferents per a l'obtenció d'ajuts per als plans de formació que desenvolupin el conjunt dels seus treballadors.

D'una banda, les empreses que cotitzen en concepte de formació professional disposen anualment d'un crèdit de bonificació en les quotes de la Seguretat Social per formar els seus treballadors. Aquest crèdit es gestiona a través de la Fundació Tripartida per a la Formació i l'Ocupació (FTFE) i el seu import resulta de l'aplicació d'un percentatge a la quota per formació professional ingressada durant l'any anterior.

El sistema permet que les accions que les empreses planifiquen i gestionen per als seus treballadors es puguin finançar amb la quantia que s'assigna a cada em-

presa en funció de la seva plantilla.

Aquesta iniciativa de formació comprèn, entre altres aspectes, també els permisos individuals de formació, que tenen per objecte que els treballadors puguin realitzar accions formatives reconegudes per una titulació oficial, sense cost per a l'empresa on han prestat o presten els seus serveis.

D'altra banda, existeixen convocatòries de subvencions per a la formació dirigida prioritàriament a treballadors ocupats que determinen l'anomenada formació d'oferta.

Les diferents organitzacions empresarials i sindicals en l'àmbit sectorial i intersectorial disposen d'una oferta formativa subvencionada adreçada a tot el conjunt de la població activa, que pot complementar les necessitats formatives dels seus treballadors.

CONTESTA HÉCTOR PÉREZ
DIRECTOR DEL DEPARTAMENT DE FORMACIÓ DE PIMEC

Envieu les vostres preguntes a l'adreça de correu: redaccio@leconomic.cat